



بهراد نادری

بنیان گذار فروش بر پایه کارکرد مغز و علوم اعصاب در صنعت بیمه



### برخی از سوابق اجرائی و تحصیلی بهراد نادری

- نویسنده کتاب از بهانه تا اعتراض مشتری
- کتابی در بررسی عوامل شکل‌گیری مخالفت در خرید بیمه عمر و زندگی و چگونگی واکنش به بهانه‌ها و اعتراضات مشتری
- مدیر وبسایت گروه آموزشی رهیار بیمه (behradnaderi.com)
- تألیف بیش از 40 مقاله تخصصی در فروش بیمه عمر در یک سال گذشته
- دانشجوی مقطع کارشناسی ارشد در رشته‌ی مدیریت بازاریابی
- برگزاری بیش از دویست کارگاه آموزشی در فروش بیمه عمر
- مدرس دوره‌های آموزشی در شرکت‌های بیمه آسیا، بیمه سامان و بیمه رازی
- سرپرست فروش در شرکت بیمه آسیا (آتیه سازان زندگی سبز)

09134211393



[Naderi.behrad68@gmail.com](mailto:Naderi.behrad68@gmail.com)



Behrad\_naderi68

